



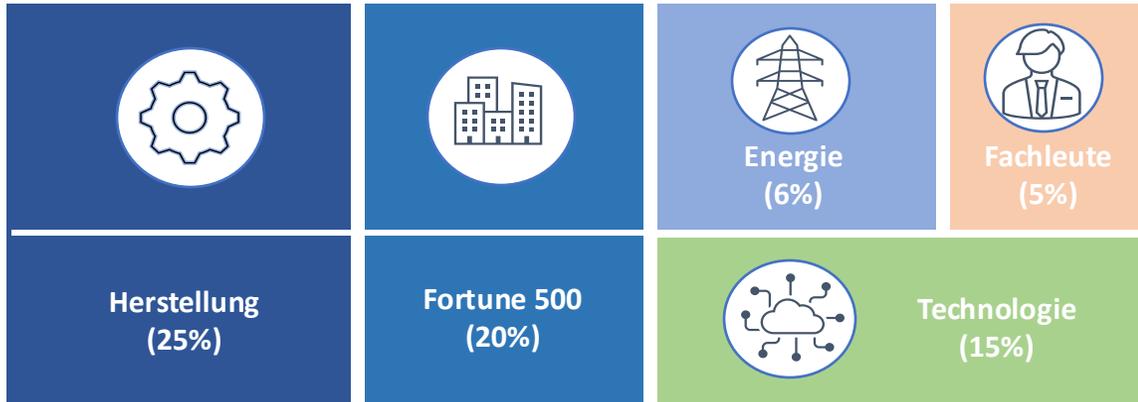
# Industry Snapshot

Maschinen- und Anlagenbau in den USA  
2025

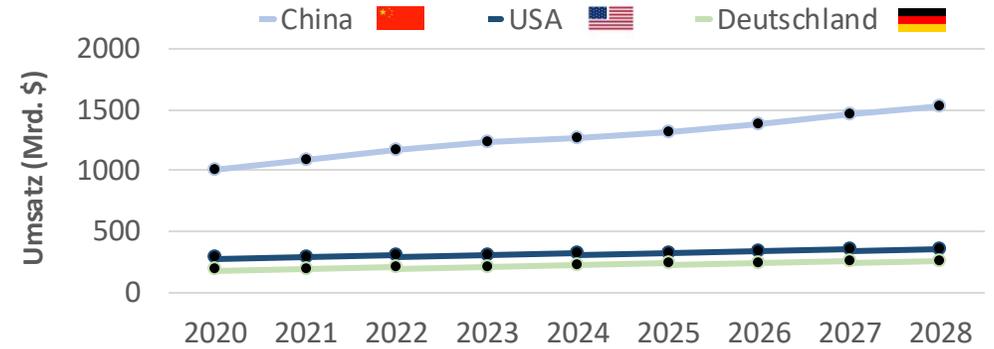


# Maschinen- und Anlagenbau in den USA

## Top-5 US-Branchen für Verfahreningenieure (in %)



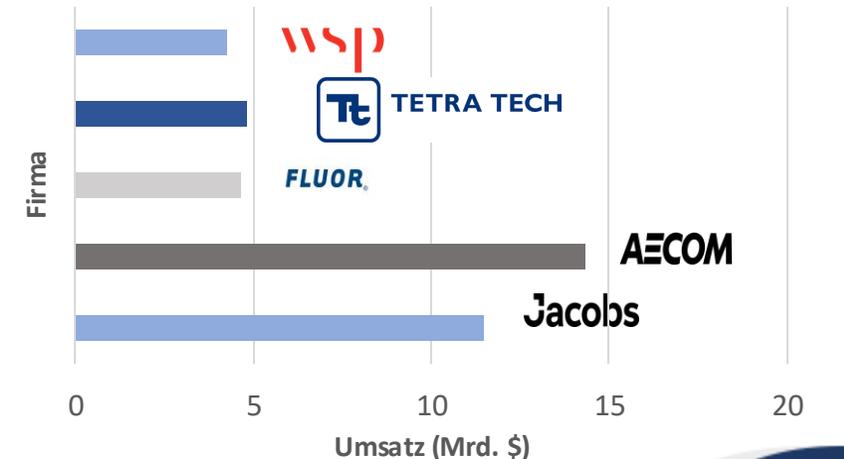
## Prognose: Umsatzwachstum Engineering-Dienstleistungen (2020–2028)



## Größte US-Engineering-Unternehmen nach Marktkapitalisierung

Firma	Branche	2024 Umsatz (Milliarde \$)	5 Jahre-Wachstum (%)
Jacobs	Infrastruktur und Beratung	\$11.5B	+5.5%
AECOM	Technik und Bauwesen	\$14.37B	+3.2%
Fluor Corporation	Industrie und Energie	\$4.67B	-2.1%
Tetra Tech	Umwelt und Wasser	\$4.85B	+7.8%
WSP USA	Verkehr und Gebäude	\$4.29B	+6.4%

## Führende US-Ingenieurbüros nach Umsatz (2024)



# Maschinen- und Anlagenbau in den USA

## US-Engineering-Unternehmen profitieren von steigenden Investitionen

Seit 2021 haben neue US-Gesetze zu fast 1,9 Billionen USD an Bundesinvestitionen geführt und private Investitionen angestoßen.

**Firma:** Parsons Corporation  
**Hauptsitz:** Chantilly, Virginia  
**Website:** [www.parsons.com](http://www.parsons.com)

**Mitarbeiter:** 17.000

**Umsatz USD:** 5,4 Milliarden (2023)

### Entwicklung:

Parsons meldete im zweiten Quartal 2023 einen Rekordumsatzzuwachs von 23 % im Vergleich zum Vorjahr. CEO Carey Smith gab am 2. August zudem einen hohen Auftragsbestand von 8,9 Mrd. USD bekannt.

**Firma:** AECOM Technology  
**Hauptsitz:** Dallas, Texas  
**Website:** [www.aecom.com](http://www.aecom.com)

**Mitarbeiter:** 52.000

**Umsatz USD:** 14.4 Milliarden (2023)

### Entwicklung:

Der Umsatz von AECOM stieg im letzten Quartal in Nord- und Südamerika um 13 % auf 2,8 Mrd. USD. CEO Troy Rudd stellte am 7. August fest, dass die Infrastrukturfinanzierung in den USA – unter anderem durch das IIJA sowie staatliche und lokale Investitionen – voranschreitet.

Gesetz	Ziel
<b>Gesetz über Infrastrukturinvestitionen und Arbeitsplätze</b>	Modernisierung der Infrastruktur und Schaffung neuer Arbeitsplätze
<b>Inflationsbekämpfungsgesetz</b>	Senkung der Inflation und des staatlichen Haushaltsdefizits
<b>CHIPS- und Wissenschaftsgesetz</b>	Investitionen zur Förderung der US-Chip-Produktion



**Firma:** Jacobs Engineering Group  
**Hauptsitz:** Dallas, Texas  
**Website:** [www.jacobs.com](http://www.jacobs.com)

**Mitarbeiter:** 60.000

**Umsatz USD:** 16.3 billion (2023)

### Entwicklung:

Jacobs Solutions meldete einen Umsatzzuwachs von 9,4 % im Quartal, wobei CEO Robert Pragada am 8. August auf beschleunigte Aufträge durch das Infrastrukturgesetz von 2021 hinwies.

**Firma:** Tutor Perini  
**Hauptsitz:** Sylmar, California  
**Website:** [www.tutorperini.com](http://www.tutorperini.com)

**Mitarbeiter:** 10.000

**Umsatz USD:** 4.8 billion (2023)

### Entwicklung:

Die Umsätze von Tutor Perini stiegen im zweiten Quartal um 19 %, hauptsächlich aufgrund von Verkehrsinfrastrukturprojekten in Kalifornien. CEO Ronald Tutor erwartet, dass erhebliche Mittel aus dem IIJA in den Markt fließen und verweist auf bevorstehende Milliardenprojekte, die später in diesem Jahr zur Ausschreibung kommen.

## Ausländisches Engineering-Investment in den USA: Akteure & Trends

Deutsche Engineering-Unternehmen investieren in den USA und nutzen vorteilhafte Rahmenbedingungen durch neue Gesetze

**Firma:** Siemens  
**Website:** [www.siemens.com](http://www.siemens.com)  
**Umsatz USD:** 77.8 Millionen (2023)  
**Standort(e):** Texas / Kentucky / California, USA

**Investitionsvolumen USD: > 500 Millionen (2023)**

### Motivation:

Wachstum, Innovation und Resilienz vorantreiben – bei gleichzeitiger Erfüllung der steigenden Nachfrage nach kritischer Infrastruktur und grüner Mobilität.

**Firma:** GEA Group  
**Website:** [www.gea.com](http://www.gea.com)  
**Umsatz USD:** 5.2 Millionen (2023)  
**Standort(e):** Janesville, Wisconsin, USA

**Investitionsvolumen USD: 20 million (2024)**

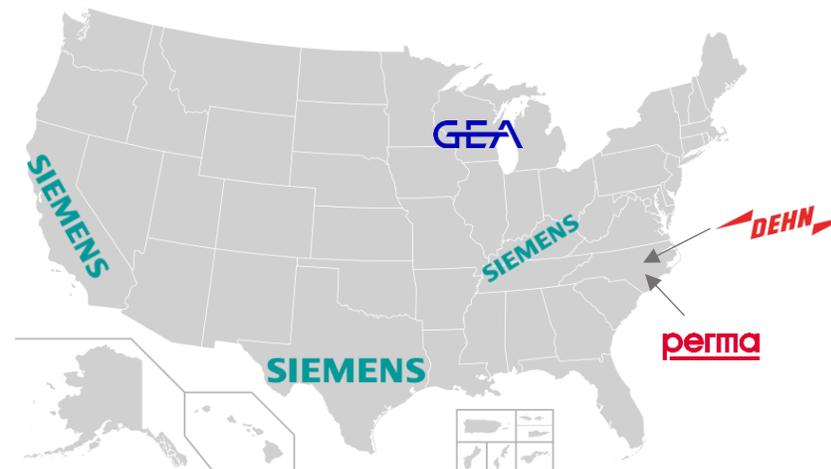
### Motivation:

Ausweitung zur Erschließung des wachsenden Marktes im Mittleren Westen, Förderung der Schaffung von Arbeitsplätzen und Minimierung der Umweltbelastung.

### Attraktivitätsfaktoren der USA



- Vereinigtes Staaten–Mexiko–Kanada-Abkommen (USMCA)
- Großer Markt
- Starker Schutz geistigen Eigentums
- Niedrigere Preise im Industriesektor
- Steuerliche Anreize



**Firma:** DEHN  
**Website:** [www.dehn.com](http://www.dehn.com)  
**Umsatz USD:** 460 million (2023)  
**Standort(e):** Iredell County, Mooresville, North Carolina, USA

**Investitionsvolumen USD: 38.6 Millionen (2024)**

### Motivation:

Ausbau zur Deckung der steigenden Nachfrage im Mittleren Westen, Schaffung von Arbeitsplätzen, Stärkung von Produktion, Forschung und Ausbildung sowie Förderung umweltfreundlicher Initiativen.

**Firma:** H-T-L perma  
**Website:** [www.perma-tec.com](http://www.perma-tec.com)  
**Umsatz USD:** 122 Millionen (2023)  
**Standort(e):** Charlotte, North Carolina, USA

**Investitionsvolumen USD: 15 Millionen (2024)**

### Motivation:

Verbesserung des Kundenservice, Optimierung der Abläufe und Sicherstellung der Qualitätskontrolle bei gleichzeitiger Kostensteuerung.

# VORSPRUNG DURCH INDIVIDUELLE MARKEINTRITTS- UND MARKTENTWICKLUNGSSTRATEGIEN

## POTENTIALMARKT NORDAMERIKA



„Individuell passender **Marktzugang**,  
dank exklusiv aufbereiteter  
**Marktinformationen.**“



### Hauptstandort (Europa)

DTO Consulting GmbH  
Düsseldorf (NRW), Deutschland



### Standort Nordamerika

DTO B2B Research & Strategies, Inc.  
Charlotte (NC), USA



[www.dto-research.com](http://www.dto-research.com)

I.



## Transparenz durch exklusiv aufbereitete Marktinformationen

### Ansatz:

- Workshop mit dem Kunden zur Zieldefinition.
- Individuell anpassbarer Detaillierungsgrad, je nach Zieldefinition und Kundenwunsch (Basisanalyse vs. Detailanalyse).
- Sekundärrecherche.
- Telefonische Experteninterviews.
- Zusammenführung und Analyse der Informationen.
- Bewertung und Darstellung der erhobenen Marktinformationen.

### Ergebnisse:



Marktvolumen & Marktentwicklung



Wettbewerbscharakteristik



Absatzmarktcharakteristik



Produktanforderungen

II.



## Zielerreichung anhand strategischer Handlungsempfehlungen

### Ansatz:

- Entwicklung von strategischen Handlungsempfehlungen auf Basis der erhobenen Marktinformationen.
- Optional: Identifikation geeigneter Unternehmenskontakte sowie Organisation von B2B-Meetings.

### Ergebnisse:



Individuell passender Marktzugang

# Contact

## Our locations



Headquarters  
**Düsseldorf**



**DTO Consulting GmbH**

Benrather Schloßallee 33  
40597 Düsseldorf  
Germany

**Phone:** +49 (0)211 17966 00

**E-mail:** [info@dto-research.de](mailto:info@dto-research.de)

DTO America  
**Charlotte, NC**



**DTO B2B Research & Strategies Inc.**

112 S Tryon St. STE 1130  
Charlotte, North Carolina 28284  
USA

**Phone:** +1 (704) 333-7790

**E-mail:** [info@dto-research.com](mailto:info@dto-research.com)

DTO France  
**Paris**



**DTO B2B Research & Strategies**

10 Avenue Kleber  
75116 Paris  
France

**Phone:** +33 1 56 03 65 45

**E-mail:** [info@dto-research.fr](mailto:info@dto-research.fr)

DTO Baltic  
**Tallinn**



**DTO B2B Research & Strategies**

Laeva 2  
Tallinn 10111  
Estonia

**Phone:** +372 5069 137

**E-mail:** [info@dto-research.ee](mailto:info@dto-research.ee)

DTO Asia  
**Singapore**



**DTO B2B Research & Strategies Ltd. Pte.**

German Centre for Industry and Trade  
25 International Business Park Rd  
Singapore 609916

**Phone:** +65 9773 9088

**E-mail:** [info@dto-research.sg](mailto:info@dto-research.sg)